



2021 : UN NIVEAU D'ACTIVITE EXCEPTIONNEL

PARTICIPATION A 24 OPERATIONS FINANCIERES SUR LES MARCHES D'EURONEXT PARIS

- 14 OPERATIONS AVEC APPEL AU MARCHÉ, DONT 7 INTRODUCTIONS EN BOURSE, 5 AUGMENTATIONS DE CAPITAL ET 2 PLANS D'ACTIONNARIAT SALARIE
- 3 OFFRES PUBLIQUES D'ACHAT

FIDELISATION ET GAIN DE 30 NOUVEAUX CLIENTS SUR L'ENSEMBLE DES ACTIVITES GRACE, ENTRE AUTRES, A UNE OFFRE ELARGIE

DES PERSPECTIVES 2022 FAVORABLES

« L'année 2021 est structurante pour SEITOSEI●ACTIFIN. La dynamique des marchés financiers nous a permis d'asseoir notre développement commercial et de conforter notre position incontournable dans la communication financière et la relation actionnariale en France. Les évolutions de notre organisation rendent aujourd'hui notre agence plus performante et plus attractive.

Avec 30 nouveaux clients issus du SBF120, des valeurs moyennes et du non coté, nous démontrons la pertinence de notre offre unique alliant conseil, solutions et production pour tous les segments de marchés, et notre aptitude à répondre aux enjeux actuels de communication financière et corporate : M&A, financement, restructuration, dématérialisation de l'économie et des process, marketing du titre, crise, animation de communautés, relations médias et influence...

Autre facteur de satisfaction est la fidélité de nos clients, une priorité pour l'ensemble des équipes. Nos deux marques SEITOSEI et ACTIFIN ont chacune apporté leur contribution à cette belle année et ont démontré la pertinence des offres combinées uniques sur la place de Paris.

L'année 2022 se présente sous de bons auspices pour l'ensemble de nos activités. Nous remercions chaleureusement tous nos clients, nos partenaires pour leur confiance, ainsi que l'ensemble de nos collaborateurs. Renforcée, l'équipe a fait preuve d'une mobilisation et d'un engagement exemplaires au service de nos clients ».

Eric ELUDUT, Président SEITOSEI●ACTIFIN



Une dynamique commerciale portée

...par les introductions en bourse et les opérations financières

ACTIFIN est intervenu en 2021 comme conseil en communication financière dans le cadre de 8 opérations d'introductions en bourse : Affluent Medical, Agences de Papa, E-Pango, Group SFIT (THOMSON Computing), Kumulus Vape, MaaT Pharma, NamR, Waga Energy). Six de ces opérations ont été réalisées avec un appel public à l'épargne sur les marchés d'Euronext Paris.

La dynamique des marchés boursiers s'est également traduite par l'accompagnement sur l'année de 7 augmentations de capital par placement privé : Energisme, Invibes Advertising, Kerlink, Median Technologies, Metabolic Explorer, Pharnext, Valbiotis. ACTIFIN a également accompagné 2 opérations d'augmentations de capital avec appel au marché pour le compte de Carbios (plus importante augmentation de capital avec appel au marché réalisée sur Euronext Growth Paris depuis sa création) et Lacroix Group.

SEITOSEI a accompagné 7 opérations financières majeures sur leur volet Retail, dont l'offre publique d'achat simplifiée de BPCE sur les actions Natixis, et les augmentations de capital réussies de Vallourec dans le cadre de sa restructuration financière. Le positionnement Retail de SEITOSEI, sa large palette de services (conseil, publicité...) et de solutions (retail proxy, interactions actionnaires, data management, digital, édition...), et sa capacité à être maître d'œuvre en font un acteur incontournable des opérations financières complexes à enjeux Retail.

Ensemble, SEITOSEI et ACTIFIN ont ainsi accompagné sur l'ensemble de l'année 2021, 14 opérations de levée de fonds avec appel au marché, et 3 offres publiques d'achat.

... par la dynamique de l'ensemble de nos activités

Outre notre dynamisme sur les opérations financières et les introductions en bourse, l'ensemble de nos activités a généré de nouvelles missions en communication financière, actionnariale, corporate et interne :

- Définition et mise en œuvre de la stratégie et de l'accompagnement actionnarial
- Accompagnement en communication financière after-market,
- Déploiement de relations investisseurs (ciblage, roadshows, forums...)
- Influence et relations presse corporate
- Conception et déploiement de dispositifs éditoriaux :
 - o édition financière et corporate (URD, Rapports intégrés, bilans sociaux, avis de convocation, documentation actionnaires...)
 - o digital et vidéo

« Notre capacité à répondre aux nouveaux enjeux de place, de traiter des opérations complexes faisant appel à de nombreuses compétences internes et nos expériences accumulées sont clés dans le gain de nouvelles missions. » déclare Claude Revol, Directeur Associé SEITOSEI●ACTIFIN.



Un portefeuille clients élargi et équilibré

Avec le gain de 30 nouveaux clients en 2021 et le fort taux de renouvellement de nos missions, la base clients de SEITOSEI•ACTIFIN est renforcée et compte plus de 120 clients récurrents représentant tous les secteurs d'activité et toutes les tailles d'entreprises et d'associations professionnelles.

Des perspectives favorables pour 2022

Dans la continuité de l'année 2021, SEITOSEI•ACTIFIN a déjà engagé l'année 2022 avec des succès :

- ACTIFIN confirme sa place incontournable sur le marché des introductions en bourse avec plusieurs opérations en cours de préparation. Fort de sa volonté de s'inscrire au cœur de l'écosystème des ETI françaises, ACTIFIN poursuit son engagement dans TechShare en tant que coaching partner pour le volet « communication financière ». Créé et piloté par Euronext, TechShare est un programme d'accompagnement des techs européennes non cotées vers les marchés financiers.
- SEITOSEI enregistre depuis début 2022 des succès dans le domaine de l'actionariat salarié, le conseil et la mise en œuvre actionnariale, et les assemblées générales.

« Le début d'année 2022 s'inscrit dans le prolongement de 2021 avec déjà plusieurs succès commerciaux principalement dans le domaine des introductions en bourse, de l'actionariat salarié et des assemblées générales. Au-delà de l'accompagnement de cette dynamique, nous poursuivrons aussi l'adaptation de notre organisation pour être toujours plus proches de nos clients et proposer les services les plus adaptés aux évolutions des pratiques de place. » conclut Stéphane Ruiz, Directeur Associé de SEITOSEI•ACTIFIN.

A PROPOS DE SEITOSEI•ACTIFIN

SEITOSEI•ACTIFIN regroupe les marques ACTIFIN et SEITOSEI et est le numéro 1 français du conseil en communication financière et relation actionnaires depuis leur rapprochement fin 2016.

ACTIFIN●

- ACTIFIN conseille les valeurs moyennes dans leur positionnement stratégique et les accompagne dans la mise en œuvre de leurs opérations de communication financière et corporate, et relations investisseurs.
- ACTIFIN est un expert des opérations financières des valeurs moyennes, en particulier les introductions en bourse (de la phase pré-IPO à la cotation).

SEITOSEI●

- SEITOSEI conseille, conçoit et met en œuvre pour les « Large caps » des dispositifs :
 - de communication et d'animation actionnariale pour les sociétés du SBF 120.
 - d'édition financière et corporate
- SEITOSEI intervient pour les associations professionnelles et pour l'écosystème « risques-assurances » sur leur influence corporate



SEITOSEI•ACTIFIN propose l'offre intégrée la plus complète de la place de Paris pour tous les émetteurs engagés dans une stratégie active d'animation de leur titre ou de leur communauté.

SEITOSEI•ACTIFIN apporte sur l'ensemble des places financières européennes une réponse appropriée aux stratégies boursières des émetteurs : gestion institutionnelle, actionnariat individuel et salarié, gestion privée et de fortune...

Avec une cinquantaine de collaborateurs SEITOSEI•ACTIFIN se distingue par la pluralité des compétences internalisées.

Contacts :	Eric ELUDUT	eric.eludut@seitosei.fr	+33 6 44 68 88 00
	Stéphane RUIZ	sruiz@actifin.fr	+33 6 85 82 41 86